



## Servicios estratégicos de introducción B2B del FRD Center a Rumania

### 1. Etapa uno:

Con base en los requisitos específicos del Cliente, realizamos una investigación inicial para identificar y seleccionar cuáles de los jugadores/empresas locales cumplen con los requisitos del Cliente y el perfil del socio comercial local ideal.

**Entregable:** una lista larga de jugadores locales preseleccionados, approx 25-30, resultante de la investigación y exploración de mercado, según los criterios del Cliente. Nombre de la empresa, sitio web y breve perfil.

### 2. Etapa dos:

Después de consultar la lista larga con breves perfiles de empresas, el Cliente seleccionará y priorizará a los jugadores locales más relevantes para que FRD Center se acerque directamente a ellos en la segunda etapa.

El equipo del FRD Center se comunicará por teléfono con las empresas preseleccionadas e identificará a los responsables de la toma de decisiones relevantes, hablará con ellos y presentará brevemente los productos del Cliente por teléfono y correo electrónico.

Durante las siguientes 2-3 semanas, los consultores del FRD Center harán un seguimiento intensivo por teléfono a los respectivos gerentes, les darán seguimiento por correo electrónico y por teléfono, para tratar de obtener directamente de los Tomadores de Decisiones su feedback y nivel de interés en los productos y una potencial colaboración con el Cliente, en recibir una presentación de ventas o una visita F2F de los representantes del Cliente.

**Entregable:** un informe con las expresiones de interés / no interés resultantes de las actividades en la Etapa Dos. Cuando sea posible, también se proporcionará en el informe el motivo de la falta de interés. Los detalles de contacto de los tomadores de decisiones de las empresas locales interesadas se proporcionarán en el informe.

### **3. Etapa tres - opcional:**

De acuerdo con la disponibilidad del Cliente para viajar, el Centro FRD contactará a los Tomadores de Decisiones en las empresas objetivo locales interesadas con los días y horarios propuestos para las reuniones F2F, se establecerá un cronograma de reuniones, se reconfirmarán los horarios y lugares de las reuniones un día. antes.

**Entregable:** una agenda de reuniones, reconfirmadas un día anterior

Otros servicios:

Asistencia durante las reuniones

Seguimiento con los empresarios locales visitados

---

*Por mas detalles y precios contacten con FRD Center  
en correo [europa@frdcenter.ro](mailto:europa@frdcenter.ro)*

---